



ایجاد داشبورد مدیریتی با

*Crystal Xcelsuis*

پدیدآورندگان:

مهندس مریم برخورداری

مهندس محمد رضا برخورداری

## معرفی نرم افزار:

Crystal Xcelsius با استفاده از فناوری نوین، خلاً بین تحلیل و ارائه داده‌ها را از بین می‌برد و به شما این قدرت را می‌دهد که تنها با چند کلیک بر روی موس، داشبوردهای حرفه‌ای و بسیار جالبی را بسازید. با استفاده از این نرم افزار دیگر، روزهایی که دست به دامن افراد حرفه‌ای در اکسل می‌شیدید تا به تحلیل داده‌هایتان کمک کنند و یا از افراد متبحر در پاورپوینت می‌خواستید که در تهیه ارائه‌ها به یاری تان بیایند سبزی شده است. Crystal Xcelsius حتی پیچیده‌ترین کارکردها را ساده می‌کند تا جایی که فرد مبتدی را قادر می‌سازد مانند یک حرفه‌ای عمل کند و تنها با چند فناوری بنیادی، ارائه‌های جذابی خلق نماید.

## مزایای استفاده از Crystal Xcelsius

بسیاری از افراد صرفاً به دلیل جذابیت‌های گرافیکی از Crystal Xcelsius استفاده می‌کنند. البته نمونه‌های زیبا و چشم‌نوازی چون شکل شماره ۱ حتماً وسوسه‌برانگیز خواهد بود.



واقعیت این است، زمانی که بسیاری از افراد در Crystal Xcelsius، مؤلفه‌های جذاب و از لحاظ کاربردی آسان را مشاهده می‌کنند، تمایل پیدا می‌کنند تا محدودیت‌های موجود در ارائه‌های خود را پشت سر بگذرانند. درواقع، گرافیک‌های خیره‌کننده، بدون شک ایده‌های مربوط به روش‌های جدید و موجود برای ارائه داده‌هایتان را در سر می‌پرورانند.

گرچه می‌توان به آسانی در گرافیک‌های خیره‌کننده غرق شد اما به یاد داشته باشید که Crystal Xcelsius ابزار چند کاره‌ای است که به کمک آن می‌توانید کاری بیش از تهیه ارائه‌های جذاب انجام دهید، در ادامه به برخی از کارهای دیگری که می‌توان با

انجام داد و به ذهن شما خطر نکرده است نگاهی بیندازید.

### تولید ارائه‌های قدرتمند با خلاصه‌های تعاملی و لایه‌های مفصل

شکل ۲ داشبورد تعاملی را نشان می‌دهد که در نمایش اسلاید شاهد آن خواهید بود. هدف، انتخاب یک نماینده فروش (SalesRep) از لیست جهت مشاهده شاخص‌های کلیدی آن بخش است. جهت اجرای نمایش اسلاید در پاورپوینت به منو بروید و *Slide Show*  $\Rightarrow$  *View Show* را انتخاب کنید.

هدف از این نمایش چیست؟ ابتدا تصور کنید که چه مقدار داده در این ارائه یک مگابایتی گنجانده شده است. برای ۱۴ نماینده فروش، معیارهای مربوط به درآمد واقعی هر نماینده، سقف بودجه، و پیش‌بینی بودجه را نشان می‌دهد. نه برای یک ماه بلکه برای ۱۲ ماه! توجه کنید که چه تعداد اسلاید برای ارائه چیزی مشابه این داشبورد، برای نمایش در یک اسلاید استاندارد لازم است. حداقل ۱۴ اسلاید جهت تهیه نتایج مشابه و با گرافیک‌هایی نه‌چندان جذاب، لازم است.

در مورد اکسل چطور؟ آیا می‌توانید همه این اطلاعات را روی یک صفحه گستردۀ اکسل بگنجانید؟ البته که می‌توانید، اما همان‌طور که در شکل ۳ مشاهده می‌کنید، این داده‌ها در یک صفحه گستردۀ اکسل جذاب و با کاربری آسان به نظر نمی‌رسند. حال می‌بینید که با Crystal Xcelsius می‌توانید لایه‌های چندگانه‌ای از خلاصه و داده‌های تفضیلی را در داشبوردهای جذاب به لحاظ بصری تهیه کنید. از طرف دیگر وقتی بدانید که حجم متوسط خروجی Crystal Xcelsius حدود ۱.۵ مگابایت است دیگر مشتریان را غرق در فایل‌های بزرگ غیرضروری نمی‌کنید.

به دلیل توانایی Crystal Xcelsius در تولید فایل‌های نمایشی نسبتاً کوچک، شما هم به این نتیجه خواهید رسید که چیز متفاوتی در ارائه‌های شما رخ می‌دهد. شرط می‌بندم که شروع به ادغام اطلاعاتی می‌کنید که به‌طور عادی آن‌ها را در ارائه‌های مجزا تجزیه می‌کردید. این امر نه تنها داشبوردهای شما را قادرمندتر می‌سازد بلکه به شما این امکان را می‌دهد تا داده‌های بسیاری را بدون قطع کردن جریان ارائه خود، نمایش دهید. به علاوه، از آنجاکه می‌توانید به‌آسانی ارائه‌هایتان را به صورت تعاملی تهیه کنید، لازم نیست نگران نمایش دادن اطلاعات زیاد در یک نوبت باشید.

## ۳ | ایجاد داشبورد مدیریتی با نرم افزار Crystal Xcelsius



شکل ۲: انتخاب  
یک نماینده  
فروش از لیست  
برای مشاهده  
معیارهای آن  
بخش

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L
1		November	December									
2		Revenue	BUDGET	Actual vs Budget	Revenue	BUDGET	Actual vs Budget	Revenue	BUDGET	Actual vs Budget	Revenue	
3	Sales Rep 1	\$ 48,210	\$ 17,584	\$30,245.8	\$ 21,759	\$ 15,809	\$ 5,949.9	\$ 29,430	\$ 7,807	\$21,822.9	\$ 13,415	
4	Sales Rep 2	\$ 19,986	\$ 27,274	(\$7,288.9)	\$ 41,247	\$ 49,713	\$ (8,465.8)	\$ 49,592	\$ 41,422	(\$8,029.7)	\$ 23,937	
5	Sales Rep 3	\$ 36,365	\$ 24,271	\$ 11,303.9	\$ 16,626	\$ 37,857	\$ (21,035.1)	\$ 31,274	\$ 38,720	(\$7,445.0)	\$ 24,832	
6	Sales Rep 4	\$ 26,114	\$ 27,207	(\$1,093.9)	\$ 29,400	\$ 31,200	\$ (1,800.0)	\$ 30,500	\$ 30,000	\$ 25,000	\$ 25,000	
7	Sales Rep 5	\$ 26,114	\$ 32,600	(\$6,484.9)	\$ 41,948	\$ 37,934	\$ 4,014.3	\$ 43,092	\$ 15,363	\$ 25,826.5	\$ 41,002	
8	Sales Rep 6	\$ 94,718	\$ 41,708	(\$53,010.0)	\$ 16,487	\$ 16,698	\$ (1,210.9)	\$ 15,362	\$ 17,911	(\$1,550.2)	\$ 26,806	
9	Sales Rep 7	\$ 18,716	\$ 4,983	\$ 14,208.6	\$ 39,547	\$ 30,478	\$ 10,196.6	\$ 44,986	\$ 10,134	\$ 34,850	\$ 22,509	
10	Sales Rep 8	\$ 48,456	\$ 12,100	\$ 36,356.6	\$ 12,723	\$ 14,014	\$ (1,657.4)	\$ 12,300	\$ 12,830	\$ 2,530	\$ 22,509	
11	Sales Rep 9	\$ 48,456	\$ 48,194	\$ 265.5	\$ 26,410	\$ 35,196	\$ (5,717.4)	\$ 43,564	\$ 47,836	(\$4,072.4)	\$ 25,576	
12	Sales Rep 10	\$ 19,010	\$ 49,460	(\$30,487.4)	\$ 10,167	\$ 23,192	\$ (8,025.0)	\$ 43,179	\$ 16,732	\$ 26,447.3	\$ 18,595	
13	Sales Rep 11	\$ 22,565	\$ 25,770	(\$3,200.0)	\$ 27,500	\$ 29,766	\$ (1,766.7)	\$ 47,631	\$ 45,147	\$ 24,483	\$ 46,002	
14	Sales Rep 12	\$ 16,912	\$ 28,180	(\$11,267.4)	\$ 10,996	\$ 13,951	\$ (2,955.6)	\$ 37,405	\$ 45,819	(\$1,414.0)	\$ 20,687	
15	Sales Rep 13	\$ 16,912	\$ 28,180	(\$11,267.4)	\$ 10,996	\$ 13,951	\$ (2,955.6)	\$ 37,405	\$ 45,819	(\$1,414.0)	\$ 20,687	
16	Sales Rep 14	\$ 15,718	\$ 42,962	(\$27,253.6)	\$ 14,156	\$ 17,969	\$ (3,813.3)	\$ 29,487	\$ 17,662	\$ 11,895.4	\$ 32,829	

شکل ۳: نمایش  
داده‌های مشابه  
در صفحه  
گسترده اکسل  
مُؤثر و مفید  
نیست

## ایجاد تحلیل‌های What – If در ارائه‌های خود

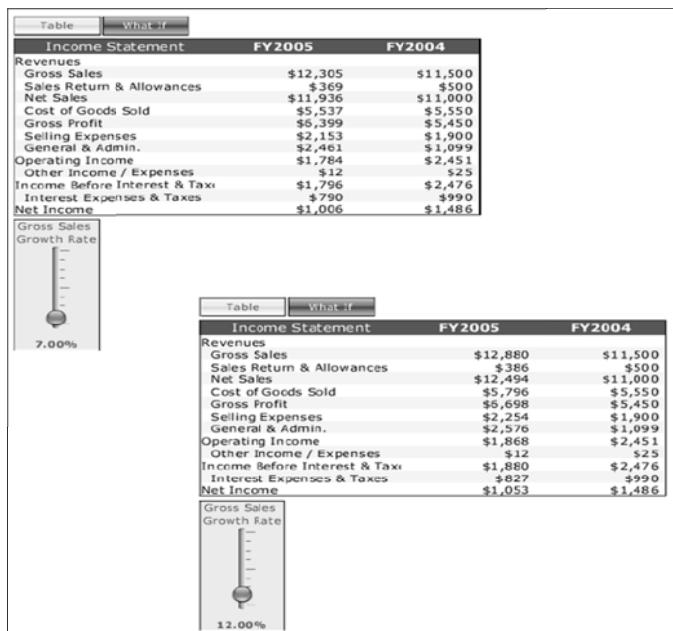
همه ما یک جنبه تحلیلی در خود داریم که در برابر هر سؤالی، لاجرم آنچه را که می‌بینیم تحلیل می‌کنیم. از این رو هر فردی در هر سطحی یک تحلیل‌گر داده است. این امر معمولاً خوب است اما زمانی که بخواهید برای تعداد زیادی از افراد کنگکاو که نقش تحلیل‌گر را ایفا می‌کنند چیزی ارائه دهید شاید این مسئله به کابوس تبدیل شود.

چند مرتبه ارائه‌هایی داشته‌اید که طی آن با سؤالاتی در مورد متغیرهایی که در تحلیل استفاده کرده‌اید، به چالش کشیده شده‌اید؟ در این موقعیت‌ها احتمالاً یکی از کارهای زیر را انجام می‌دهید: در حالی که می‌خواهید جواب سؤال را بیابید، کاغذها را زیرورو می‌کنید یا در حالت انتظار که موجب دستپاچگی می‌شود قرار می‌گیرید و پس از آن مکث ناخوشایندی به وجود می‌آید درحالی که سعی می‌کنید به جریان ارائه خود برگردید.

نرم‌افزار Crystal Xcelsius کمک می‌کند که برای این وضعیت‌ها،

آمادگی بهتری داشته باشید و شما را قادر می‌سازد تحلیل‌های If – What را مستقیماً در ارائه خود به وجود آورده و طی جریان نمایش تقریباً تغییر دهد. جهت نمایش دادن این موضوع، به عنوان نمونه داشبورد Example\_B را اجرا کنید. پس از باز کردن، جدولی را مشاهده خواهید کرد که در شکل ۴ ارائه شده است.

فرض کنید که پایان سال مالی ۲۰۰۴ است و طرح بودجه سال مالی ۲۰۰۵ را ارائه می‌دهید، با این فرض که فروش ناخالص تا ۷ درصد رشد خواهد کرد. هنگام ارائه طرح ممکن است تعدادی از مدیران مأیوس شوند، چراکه درآمد خالص برنامه‌ریزی شده برای سال مالی ۲۰۰۵ کمتر از درآمد خالص سال مالی ۲۰۰۴ است. بنابراین، سؤال خواهند کرد که اگر فروش ناخالص به میزان ۱۲ درصد رشد کند، درآمد خالص چگونه خواهد بود. در یک ارائه استاندارد، این همان‌جایی است که همه‌چیز از هم می‌پاشد. حتی اگر یک نابغه ریاضی هم باشید که بتوانید به سرعت درآمد خالص را در نزدیکی جدید محاسبه کنید، برای توضیح خود از چگونگی ایجاد تغییر در سایر بخش‌های بودجه، پشتیبان بصری ندارید.



\_\_\_\_\_ کل : ۴ \_\_\_\_\_  
**Crystal Xcelsius**  
امکان تغییر لحظه‌ای  
برای تجزیه و تحلیل  
در پشت نمایش شما  
را فراهم می‌کند.

روی دکمه If – What کلیک کنید تا مجموعه‌ای از اسلایدرهایی نمایش داده شود که به شما امکان تغییر ساختار تحلیل را می‌دهد.

حال اسلایدر عمودی Gross Sales Growth Rate را تا ۱۲ درصد حرکت دهید که در شکل ۴ نیز نشان داده شده است. اینجاست که ارائه شما در واقع تغییر می‌کند تا بازنمود تحلیل جدیدی باشد!

این کار برجسته و باورنگردنی بدون Crystal Xcelsius غیرممکن می‌باشد. توانایی ایجاد تغییرات آنی در تحلیل واقعی یک ارائه یکی از قدرتمندترین و جذاب‌ترین کارکردهای Crystal Xcelsius است.

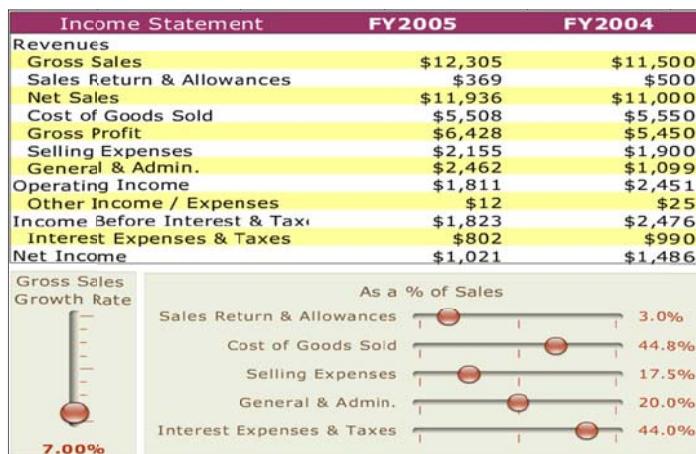
### ساخت ابزارهای موثر در تصمیم‌گیری

یکی از مزایای اصلی تحلیل‌های If – What در ارائه، توانایی آن در قرار دادن ابزار تصمیم‌گیری در اختیار مدیران است، یعنی ابزاری که به کمک آن می‌شود چندین سناریو را آزمایش کرده و سپس مناسب‌ترین سناریو را برای وظیفه موجود انتخاب کنند.

به عنوان مثال، پاورپوینت Chapter 1 – Example C را که در آدرس

C:\Xcelsius Sample Files\Chapter 1

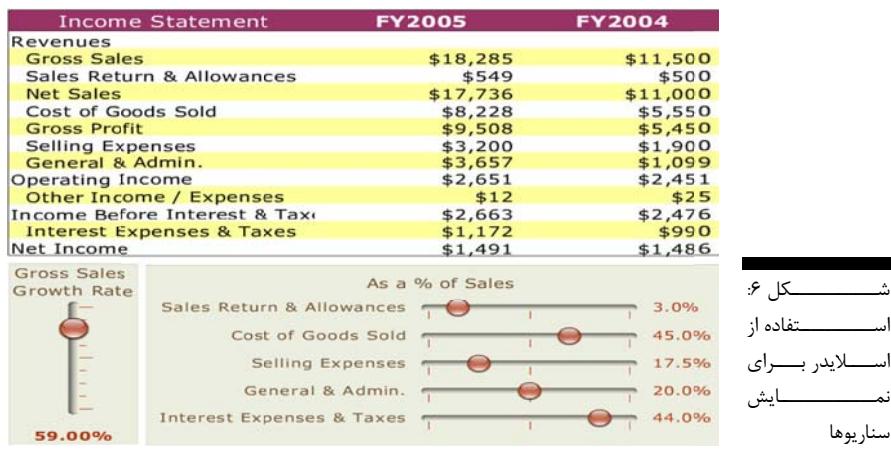
قرار دارد، بازکنید (در CD همراه این کتاب) و نمایش اسلاید را راهاندازی کنید. این ارائه، همان‌طور که در شکل ۵ نشان داده شده است طرح بودجه سال مالی ۲۰۰۵ را نمایش می‌دهد و بر اساس این فرض است که فروش ناخالص تا ۷ درصد رشد خواهد کرد.



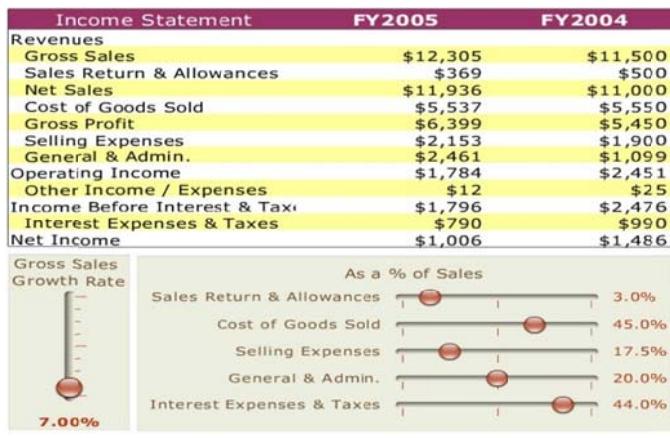
شکل ۵:  
نمایش طرح  
بودجه سال  
مالی ۲۰۰۵ و  
مقایسه آن با  
سال مالی ۲۰۰۴

فرض کنید که هنگامی که این طرح را ارائه می‌دهید تعدادی از مدیران مأیوس می‌شوند چراکه درآمد خالص سال مالی ۲۰۰۵ کمتر از درآمد خالص سال مالی

۲۰۰۴ است. در یک واکنش غیرارادی از شما می‌خواهند که فروش ناخالص را افزایش دهید تا درآمد خالص سال مالی ۲۰۰۵ بیشتر از سال مالی ۲۰۰۴ شود. همان‌طور که در شکل ۶ مشاهده می‌کنید مشکل آن است که باید فروش ناخالص را تا ۵۹ درصد افزایش دهید تا بر درآمد خالص سال مالی ۲۰۰۴ غلبه کنید. البته می‌دانید که افزایش فروش ناخالص شرکت تا ۵۹ درصد، غیرممکن است.



راه حل، استفاده از سایر اسلایدرها به همراه اسلایدر فروش ناخالص مانند اهرم عمل می‌کند تا درآمد خالص سال مالی ۲۰۰۵ افزایش یابد. می‌توانید سناریوهای مختلفی را آزمایش کنید تا سناریویی که واقعی و قابل انطباق با تحلیل شماست را بیابید. پیشنهاد می‌کنم نرخ فروش ناخالص را تا ۷ درصد تنظیم کنید، هزینه کالای فروخته شده را تا ۴۲ درصد کاهش دهید، مخارج فروش را تا ۱۵ درصد پایین آورید، و هزینه‌های کلی و اداری را تا ۱۸ درصد کاهش دهید. همان‌طور که در شکل ۷ مشاهده می‌کنید، این ترکیب رشد فروش و کاهش هزینه کمک می‌کند تا بر درآمد خالص سال مالی ۲۰۰۴ غلبه کنید. مجدداً این تحلیل را در اکسل هم می‌توان انجام داد اما باید آن را به میز خود برگردانده تا سناریوهای متفاوتی در سربرگ‌های متفاوت ایجاد کنید و تا حصول پاسخ قطعی، همه را منتظر نگهدارید!



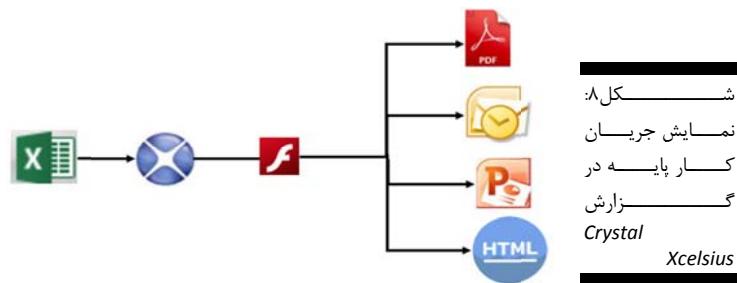
شکل ۷:  
آزمایش  
ناریوهای  
مختلفی برای  
یافتن سفاربی  
که واقعی و قابل  
انطباق به تحلیل  
شماست.

## بررسی موشکافانه Crystal Xcelsius

با نگرش جدید نسبت به *Crystal Xcelsius* و آنچه می‌تواند برایتان انجام دهد احتمالاً بی‌صیرانه مشتاق ساختن اولین داشبورد خود هستید. اما قبل از آنکه چگونگی انجام این کار را بیاموزید، باید بدانید که *Crystal Xcelsius* در عمل چگونه کار می‌کند.

*Crystal Xcelsius* در یک پوسته، تصویری لحظه‌ای (Snapshot) از فایل اکسل را منتقال می‌دهد و با همبسته سازی مؤلفه‌ها با داده‌ها امکان ساختن یک مدل بصری را فراهم می‌سازد، داشبورد نهایی‌تان را در یک فایل Flash SWF جمع‌آوری می‌کند و سپس داشبورد نهایی را در یک قالب منتخب منتشر می‌کند. (که اغلب Swiff (که اغلب تلفظ می‌شود) قالب گرافیکی مبتنی بر بردار است که برای اجرا در Macromedia Flash Player طراحی شده است. شکل ۸ جریان کاری اصلی گزارش *Crystal Xcelsius* را نشان می‌دهد.

به یاد داشته باشید که ۴.۵ *Crystal Xcelsius* تنها برای کار با فایل‌های اکسل (XLS) طراحی شده است. بنابراین، فایل‌های دیگری مانند فایل‌های متند (Txt, Csv, Dbf) یا فایل‌های Access MDB قابل استفاده نمی‌باشند. با این حال، خبر خوش این است که از صفحات گسترده اکسل با هراندازه می‌توان در *Crystal Xcelsius* استفاده کرد. فقط به خاطر داشته باشید که مقدار داده‌هایی که در تصویرسازی شما منتقال یا تغییر داده می‌شود می‌تواند بر سرعت عملکرد داشبوردتان تأثیر بگذارد.



### وارد کردن داده ها

همه داشبوردهای *Crystal Xcelsius* با یک صفحه گسترده اکسل آغاز می‌شوند. از صفحه گسترده اکسل یک تصویر لحظه‌ای می‌گیرد و آن تصویر را وارد حافظه می‌کند. پس از آنکه داده در حافظه قرار گرفت از *Crystal Xcelsius* صفحه گسترده اکسل جدا می‌شود.

این روش جداسازی داده‌ها از صفحه گسترده دو چیز را تضمین می‌کند. نخست آنکه داشبورد نهایی چیز مجازی است که مستقل از مکان و وضعیت صفحه گسترده اصلی عمل می‌کند. دوم آن که این امر باعث می‌شود که اندازه داشبورد نهایی تان تا حد امکان کوچک و توزیع آن آسان‌تر باشد.

### ساخت مدل بصری

پس از قرار گرفتن داده‌های مورداستفاده در حافظه، می‌توانید ساختن مدل بصری خود را آغاز کنید. همانند اسلامی پاورپوینت، مدل بصری به صورت یک صفحه سفید ایجاد می‌شود که می‌توان بر روی آن مؤلفه‌هایی را اضافه نمود. مؤلفه‌ها مانند نمودارها، معیارها، منوها، جدول‌ها و .... به داشبورد کاربرد پذیری و هدف می‌دهند.

### گردآوری و انتشار داشبورد

پس از آنکه از کارکرد و ظاهر مدل بصری خود احساس رضایت کردید، آماده به تدوین آن است. از *Crystal Xcelsius* نخست مدل بصری تان را در قالب فایل SWF تدوین می‌کند. در قالب فایل SWF داشبورد نهایی روی صفحه با هر اندازه‌ای و در پلتفرم<sup>۱</sup>‌های چندگانه به درستی اجرا خواهد شد و اینکه اندازه فایل داشبوردتان کوچک است و کاربران خود را در فایل‌هایی ۴۰ مگابایتی عظیم به دردرس نمی‌اندازید.

<sup>۱</sup> Platform

پس از آنکه مدل بصری ساخته شده در یک فایل SWF قرار گرفت شد، در قالبی با انتخاب خودتان منتشر می شود. می توانید تعیین کنید که داشبوردتان در HTML، صفحه وب Pdf، Oulook Powerpoint یا یک فایل ذخیره و به اشتراک گذاشته شود.



**خدمات قابل ارائه :**

۱- امکان تهیه کتاب از سایتها فروش اینترنتی کتا مانند: آدینه

بوک ، شهر کتاب و ....

۲- ارسال کتاب

۳- آموزش خصوصی و عمومی کار با نرم افزار

۴- مشاوره حضوری و غیرحضوری ( تلفنی و از طریق Skip )

۵- انجام پروژه های داشبورد شما

**تماس با ما:**

جهت تعیین وقت درخواست خود را به آدرس ایمیل

ارسال نمایید تا در اولین فرصت

جهت هماهنگی با شما تماس گرفته شود.